

Développer une vision multifonctionnelle de la gestion d'entreprise

Mardi	Mercredi	Jeudi	Vendredi
	08h30-10h00 Suite de la Période 1. 10h00-11h00 <i>Pause : Présentation fonctionnelle de la direction du client. (auditorium).</i> 11h00-12h30 Préparation des décisions de la Période 2.	08h30-10h00 Suite de la Période 3. 10h00-12h30 <i>Pause : Présentation fonctionnelle de la direction du client. (auditorium).</i>	8h30-11h45 <i>Pause : session plénière avec le PDG du client.</i> 11h45-12h30 Présentations d'équipes.
12h30-14h30 Déjeuner	12h30-13h45 Déjeuner	12h30-13h45 Déjeuner	12h30-13h45 Déjeuner
15h00-17h00 Mise en place de la simulation 17h00-19h00 Introduction à la simulation d'affaires (auditorium).	13h45-16h30 Suite de la Période 2. 16h30-18h00 <i>Pause : Présentation fonctionnelle de la direction du client. (auditorium).</i> 18h00-19h00 Session plénière sur la stratégie, l'analyse de situation et outils, profit économique (auditorium).	13h45-16h00 Préparation des décisions de la Période 4. 16h00-17h00 <i>Pause : Présentation fonctionnelle de la direction du client. (auditorium).</i> 17h00-19h00 Préparation de la présentation de l'entreprise.	13h45-14h30 Suite des présentations d'équipes. 14h30-15h00 Clôture de la simulation et conclusions tirées. 15h00-16h00 Clôture du séminaire.
19h00-20h00 Dîner	19h00-20h00 Dîner	19h00-20h00 Dîner	
20h00-22h00 Préparation des décisions pour la Période 1 (dans les chambres des équipes).	20h00-22h00 Préparation des décisions pour la Période 3 (dans les chambres des équipes).	20h00-22h00 Suite de la préparation de la présentation de l'entreprise.	